

Profil et mission du candidat à l'ouverture 1^{er} magasin en Angleterre

Afin d'initier notre développement au Royaume Uni, nous envisageons d'ouvrir un premier magasin dans une ville de province comme Birmingham ou de taille équivalente, avec un tissu économique similaire.

Ce premier magasin pourrait servir de magasin « test » la première année et nous permettre d'adapter notre concept au marché anglais et à ses exigences.

Pour nous permettre de nous implanter et mener à bien la création de notre premier magasin et par la suite le développement de notre franchise, nous recherchons un partenaire ayant le profil suivant :

- De formation Gestion et commerce, le candidat devra avoir une bonne expérience dans la vente B to B, et si possible connaître le milieu du bâtiment. Nous recherchons une personne dynamique, enthousiaste, ayant la volonté d'entreprendre et de réussir, entre 25 et 45 ans.
- La personne recherchée doit être bilingue anglais/français, disposer d'un capital de 40 000.00€ à 60 000.00€, être disponible et mobile.
- Le candidat serait le manager et 1 des actionnaires de ce 1^{er} magasin. Avec le soutien du franchiseur, il aura la responsabilité de créer ce magasin, de le faire fructifier, de tester le concept de L'Echelle Européenne par rapport au marché local, et ainsi devenir rapidement le premier « Master Franchise » en Angleterre. Il aura un véritable rôle d'entrepreneur et d'ambassadeur d'une franchise française en Angleterre.

L'objectif est qu'au bout d'une année d'activité, nous puissions être en mesure d'avoir tous les éléments pour, rentabiliser cette première franchise pour, modifier et adapter notre concept aux règles économiques et normes anglaises, pour assurer une bonne adaptation et une rapide pénétration du marché.